

**ПРИЛОЖЕНИЕ А**  
**ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ ДЛЯ ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ**  
**ПО ДИСЦИПЛИНЕ «Внешнеэкономическая деятельность»**

**1. Перечень оценочных средств для компетенций, формируемых в результате освоения дисциплины**

<b>Код контролируемой компетенции</b>	<b>Способ оценивания</b>	<b>Оценочное средство</b>
ПК-5: Способен оценивать и повышать эффективность бизнес-процессов промышленного предприятия	Зачет	Комплект контролирующих материалов для зачета

**2. Описание показателей и критериев оценивания компетенций, описание шкал оценивания**

Оцениваемые компетенции представлены в разделе «Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с индикаторами достижения компетенций» рабочей программы дисциплины «Внешнеэкономическая деятельность».

При оценивании сформированности компетенций по дисциплине «Внешнеэкономическая деятельность» используется 100-балльная шкала.

<b>Критерий</b>	<b>Оценка по 100-балльной шкале</b>	<b>Оценка по традиционной шкале</b>
Студент освоил изучаемый материал, выполняет задания в соответствии с индикаторами достижения компетенций, может допускать отдельные ошибки.	25-100	<i>Зачтено</i>
Студент не освоил основное содержание изученного материала, задания в соответствии с индикаторами достижения компетенций не выполнены или выполнены неверно.	0-24	<i>Не зачтено</i>

**3. Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки уровня достижения компетенций в соответствии с индикаторами**

*1.Задание для зачета*

<b>Компетенция</b>	<b>Индикатор достижения компетенции</b>
ПК-5 Способен оценивать и повышать эффективность бизнес-процессов промышленного предприятия	ПК-5.1 Оценивает показатели эффективности бизнес-процессов
	ПК-5.2 Разрабатывает предложения по повышению эффективности бизнес-процессов

**Задания для промежуточной аттестации**  
**Билет № 1**  
**для промежуточной аттестации**  
**по дисциплине «Внешнеэкономическая деятельность»**  
**Направление 38.03.02 «Менеджмент»**

**Задание.** Организация по контракту должна поставить на экспорт 1600 т продукции по цене 900 долл. за тонну. Фактические поставки составили 1605 т по цене 990 долл. за тонну. Курс ЦБ: на момент подписания контракта – 66 руб. за 1 долл., на момент выполнения контракта – 69,8 руб. за 1 долл. Определить показатели эффективности бизнес-процессов:

- 1) коэффициент выполнения экспортного контракта: общий, по объёму, по цене, по курсу;
- 2) сумму отклонений выручки: общую, за счёт уменьшения физического объема экспорта, контрактной цены и валютного курса (ПК-5.1)

Составил доцент \_\_\_\_\_ Ж.М. Козлова

Заведующий кафедрой ЭиПМ \_\_\_\_\_ В.А. Любичкая

**Билет № 2**  
**для промежуточной аттестации**  
**по дисциплине «Внешнеэкономическая деятельность»**  
**Направление 38.03.02 «Менеджмент»**

**Задание.** Определить суммы таможенной пошлины, специальной и дополнительной импортной пошлины, а также таможенного сбора за таможенное оформление товара при ввозе сахара белого в РФ (в долларах). Таможенная стоимость товара 250 тыс. долл. США, вес - 800 т. Ставка пошлины - 25 %, но не менее 0,07 Евро /кг; специальная пошлина -3 %, дополнительная импортная пошлина - 5 %, НДС 10 %. Ввоз из развивающейся страны. (ПК-5.1)

Составил доцент \_\_\_\_\_ Ж.М. Козлова

Заведующий кафедрой ЭиПМ \_\_\_\_\_ В.А. Любичкая

**Билет № 3**  
**для промежуточной аттестации**  
**по дисциплине «Внешнеэкономическая деятельность»**  
**Направление 38.03.02 «Менеджмент»**

**Задание.** Декларируется ввозимый на таможенную территорию РФ товар - телефонные аппараты. Таможенная стоимость товара - 4800 Евро. Ставка ввозной таможенной пошлины - 15%. Страна происхождения товара - не известна. Исчислить ввозную таможенную пошлину (в валюте РФ) и таможенные сборы за таможенное оформление. (ПК-5.1)

Составил доцент \_\_\_\_\_ Ж.М. Козлова

Заведующий кафедрой ЭиПМ \_\_\_\_\_ В.А. Любичкая

*2.Задание текущего контроля на валютный контроль экспортно-импортных*

*операций*

<b>Компетенция</b>	<b>Индикатор достижения компетенции</b>
ПК-5 Способен оценивать и повышать эффективность бизнес-процессов промышленного предприятия	ПК-5.1 Оценивает показатели эффективности бизнес-процессов
	ПК-5.2 Разрабатывает предложения по повышению эффективности бизнес-процессов

## Содержание задания

**Задача 1.** Организация по контракту должна поставить на экспорт 1600 т продукции по цене 900 долл. за тонну. Фактические поставки составили 1605 т по цене 990 долл. за тонну. Курс ЦБ: на момент подписания контракта – 66 руб. за 1 долл., на момент выполнения контракта – 69,8 руб. за 1 долл. Определить:

- 1) коэффициент выполнения экспортного контракта: общий, по объёму, по цене, по курсу;
- 2) сумму отклонений выручки: общую, за счёт уменьшения физического объема экспорта, контрактной цены и валютного курса.

**Задача 2.** Предприятию необходимо принять решение о закупке оборудования для нужд производства. Есть два варианта закупки оборудования: внутри страны и за рубежом. Необходимо рассчитать эффективность путем сравнения показателей приобретения и использования отечественного и импортного оборудования за весь срок службы (табл. 1). При расчете цены потребления эксплуатационные расходы взяты за пять лет, т.е. период работы оборудования приравнен к отечественному. Учет фактора времени при сложении разновременных затрат (эксплуатационных расходов) не производить, так как срок осуществления затрат одинаков.

Таблица 1 – Расчет эффективности импорта для собственного использования импортируемого товара

№ п/п	Показатель	Импортное оборудование	Отечественное оборудование
1	Цена оборудования (контрактная цена)	20 000\$	560000 руб.
2	Затраты, связанные с закупкой, доставкой оборудования	10 000\$	10 000 руб.
3	Срок службы оборудования	7 лет	5 лет
4	Годовые расходы, связанные с эксплуатацией оборудования	100 000 руб.	120 000 руб.
5	Курс валюты	67 руб./\$	
6	Цена приобретения оборудования, руб.		
7	Эксплуатационные расходы за весь срок службы, руб.		
8	Цена потребления, руб.		
9	Эффект от импорта, руб.		
10	Эффективность импорта, руб./руб.		

Сделайте выводы относительно влияния эксплуатационных расходов, контрактных цен оборудования, курса валюты на выбор варианта закупки.

### 3.Задание текущего контроля на внешнеторговый контракт

Компетенция	Индикатор достижения компетенции
ПК-5 Способен оценивать и повышать эффективность бизнес-процессов промышленного предприятия	ПК-5.1 Оценивает показатели эффективности бизнес-процессов
	ПК-5.2 Разрабатывает предложения по повышению эффективности бизнес-процессов

#### Содержание задания

Проанализируйте нижеперечисленные ситуации:

Задача 1. Предприятие в Ярославле закупило партию компьютеров в Китае на базисе поставки CIF Москва. Каковы обязательства сторон по исполнению контракта в соответствии с этим базисом? В чем ошибка предприятия с точки зрения неадекватности применения базиса и излишних затрат на транспортировку? Какой правильный базис поставки, с вашей точки зрения, должен быть применен?

Задача 2. Предприятие в Орле продало товар французскому предприятию, расположенному примерно в 150 км от порта Гавр, с обязательством доставить все проданное количество автотранспортом от порта до места назначения. Укажите, в чем ошибка орловского предприятия с точки зрения организации поставки товара. Каким, на ваш взгляд, должен быть базис поставки в данном случае? Какой(ие) вид(ы) транспорта Вы бы использовали?

Задача 3. Между польской и российской компаниями был заключен контракт на поставку масла в Россию на условиях EXW Варшава (центральный склад масла). Транспортные условия, согласованные в контракте, предусматривали, что поставка товара производится в соответствии с инструкциями, которые покупатель передает по факсу продавцу не позднее 14 дней до начала поставки. Кроме того, погрузка товара должна осуществляться в чистые цистерны, которые предоставляет покупатель. Товар был

подготовлен к отпавке в согласованный срок, но поставка не была осуществлена из-за отсутствия пригодных к перевозке масла цистерн по вине покупателей. Какой правильный базис поставки, с вашей точки зрения, должен быть применен? На ком лежит ответственность за неисполнение условий контракта в срок?

Задача 4. При заключении контракта на поставку оборудования из Испании на условиях DDU Кострома покупатель настаивал на включении в его условия положения о том, что право собственности на товар переходит с продавца на покупателя в момент передачи товара первому перевозчику. Является ли требование покупателя правомерным? Каковы возможные варианты разрешения данной ситуации?

Задача 5. При поставке одновременно 100 тыс. тонн руды из порта Санкт-Петербурга в порт Гамбурга используется базисное условие контракта CIF без оплаты перевалки. Каковы особенности транспортных условий контракта в данном случае?

Задача 6. Между контрагентами был заключен контракт на поставку товаров из Амстердама в Тверь на базисе поставки «СРТ склад получателя». Каким видом транспорта может осуществляться доставка груза по этому контракту? Какой правильный базис поставки, с вашей точки зрения, должен быть применен? Когда риск случайной гибели или повреждения товара перейдет с продавца на покупателя?

### 4.Задание текущего контроля на расчет эффекта и эффективности экспортной операции

Компетенция	Индикатор достижения компетенции
ПК-5 Способен оценивать и повышать эффективность бизнес-процессов промышленного предприятия	ПК-5.1 Оценивает показатели эффективности бизнес-процессов
	ПК-5.2 Разрабатывает предложения по

	повышению эффективности бизнес-процессов
--	--

## Содержание задания

Выбрать 1 товар, производимый в Алтайском крае или другом регионе РФ, который по вашему мнению целесообразно экспортировать и провести для него расчет эффективности его экспорта за пределы ЕАЭС.

Выполнение задания предполагает подготовку аналитической части и расчета.

В аналитической части данного задания представить:

1) Краткая характеристика товара, его виды, область его применения, привести полный перечень мер экономического регулирования, используемых в отношении экспорта данного товара в РФ;

2) Конкуренты: основные производители (поставщики) данного товара на мировом рынке (не менее 60 % от объема);

3) Основные покупатели данного товара на мировом рынке (около 50-80 % от объема).

4) Мировые цены на данный товар и их динамика за последние годы.

5) Общие выводы о конкурентоспособности товара на рынке иностранного государства.

В расчетной части на основе полученных в аналитической части данных производится расчет эффекта и эффективности экспортной операции.

Данные для расчетной части.

Поставщиком товара является предприятие в Российской Федерации. Покупателем – резидент страны, являющейся основным потребителем данного товара (наибольший процент от мирового производства).

Цена товара принята как текущая в оптовой торговле в РФ на момент подготовки контрольной работы за вычетом НДС.

Доставка предполагается по суше железнодорожным или автомобильным транспортом, по воде - на морском судне.

Выбрать оптимальный способ транспортировки товара и рассчитать: Для железнодорожной или автоперевозки (по территории РФ):

- – затраты на доставку и погрузку партии продукции.
- – плату за железнодорожную перевозку груза. Для автоперевозки использовать следующие данные:
  - – экспедиторские расходы (за каждые сутки нахождения автотранспорта в пути) - 40 евро.
  - – в сутки автотранспорт проходит 740 км.
  - – простои при пересечении границы - 0,5 суток.
  - – таможенные формальности (за прохождение каждой границы в случае транзита) - 10 евро.

Для морской перевозки (из российского порта в порт иностранного государства):

- – стоимость страхования груза.
- – затраты на погрузку/перетарку товара в порту.

- – затраты на таможенное оформление груза.
- – портовые расходы, связанные с хранением груза.
- – плату за погрузку товара на судно.
- – плату за оформление грузовых документов и выписку коносамента.

- – стоимость морской перевозки/фрахта судна.

Дополнительно учесть накладные расходы в размере 8% от общей суммы затрат на момент передачи товара покупателю, а также расходы, связанные с нетарифным регулированием (стоимость оформления сертификата происхождения товара, сертификата соответствия и т.д.).

Рассчитать стоимость CIF, подразумевая, что ввозные таможенные платежи уплачивает зарубежный партнер – покупатель товара.

Курс иностранной валюты берется на момент решения задачи.

Расчеты представить в виде таблиц 1 и 2.

Таблица 1 – Исходные данные

Наименование показателя	Единица измерения	Значение
Курс валюты	руб./долл.США	
Количество товара	шт.	
Контрактная внешнеторговая цена (цена EXW)	долл. США /шт	
Железнодорожный (авто) тариф	долл.США/вагон	
Железнодорожный (авто) тариф в рублях	руб/вагон	
Суточная стоимость аренды склада	долл.США/сутки	
Ставка фрахта судна	долл.США/тн	
Ставка морского страхования	%	
Тариф разгрузочных операций в порту назначения	долл.США/тн	
Среднее время хранения груза на складе	дней	
Грузоподъемность вагона	тн	
Ставка экспортной таможенной пошлины (если установлена)	%	
Сумма сбора за таможенное оформление	руб.	
Ставка страхования на ж/д	%	
Процент накладных расходов	%	
Процент прочих расходов	%	
Экспедиционные расходы (за каждые сутки нахождения автотранспорта в пути)	руб.	
Таможенные формальности (за прохождение каждой границы)	руб.	
Перегрузка, разгрузка	руб.	
Затраты грузового автотранспорта	руб.	

Таблица 2 – Расчет экспортной операции

Наименование показателя	Единица измерения	Значение
Объем партии	кг	
Используемое количество вагонов	штук	

Стоимость ж/д (авто) перевозки	руб./вагон	
Стоимость погрузки / перевалки	руб.	
Экспортная таможенная стоимость в рублях	Руб.	
Экспортная таможенная стоимость в долларах	долл.США	
Экспортная таможенная пошлина в рублях	Руб.	
Затраты на таможенное оформление	Руб.	
Таможенные платежи в долларах	долл.США	
Стоимость фрахта судна в иностранной валюте	долл.США	
Стоимость страхования морской перевозки в иностранной валюте	долл.США	
Стоимость портовых расходов в долларах	долл.США	
Стоимость перевозки по ж/д в долларах	долл.США	
Стоимость затрат на страхование по ж/д в долларах	долл.США	
Затраты на хранение груза в инвалюте	долл.США	
Прочие затраты в долларах	долл.США	
Итого затрат по доставке в долларах (без внешнеторговой стоимости)	долл.США	
Итого стоимость экспорта (экспортная стоимость +экспортные таможенные платежи+ затрат по доставке)	долл.США	
Рентабельность экспорта	%	

В заключении дается краткая оценка полученных результатов работы, и делаются выводы о перспективах и эффективности экспорта товара с учетом динамики мировых цен.

**4. Файл и/или БТЗ с полным комплектом оценочных материалов прилагается.**